

リハビリ部門管理者の次世代リーダー育成講座

地域のニーズを汲み取り、業績と人を同時に伸ばしたいリハビリ部門の部長・科長・主任のための育成講座

医療介護経営危機時代のリハビリ部門の
成長戦略とアクションプラン作成の実務

～コンサル手法を使いながら、自院・自施設のアクションプランまで1日で作りきる～

開催日 令和7年 **11月28日(金)** 10:00～17:00 (6H)会場 アイオス永田町 2F 会議室 (会場限定企画) 定員 20名
東京都千代田区永田町 2-17-17 TEL 03-6910-2870講師 保健・医療・福祉サービス研究会 リハビリテーション事業講師
株式会社メディックプランニング 代表取締役 **三好 貴之氏**

プログラム

- I. 地域のニーズを汲み取りのための市場調査方法の習得
 - ・リハビリ部門運営のための市場調査のデータの全4種類
 - ・3C分析(自社・顧客・競合)手法でポジショニングを作る
 - ・市場データからみる自院、自施設の地域のニーズを把握する
- II. 診療報酬・介護報酬の分析方法と収益マネジメントの手法を学ぶ
 - ・厚労省が考える2040年のシナリオ機能とリハビリ機能とは
 - ・急性期、包括期、慢性期の強化ポイントとは
 - ・老健・通所リハ・訪問リハの強化ポイントとは
 - ・自院、自施設の人員配置と算定単位数の分析方法
 - ・次期改定に向けた報酬の議論を分析し、対策を考える
- III. リハビリを強化した、診療・ケアプロセスの導入
 - ・病棟におけるリハビリ機能強化の診療プロセス
 - ・通所リハにおける効果的・効率的な集団プログラムの導入方法
 - ・リハ・栄養・口腔の一体的サービスを構築する方法
 - ・地域のニーズに合わせて新たな診療・ケアプロセスを導入する
- IV. 仕事力と人間力を同時に鍛える教育システム
 - ・業務の標準化とキャリアラダーの作成方法
 - ・社会人、リハビリ職としての人間力教育の土台作り
 - ・リーダーとしての目標設定とコミュニケーションスキル
 - ・ワーキングシートを作成し、明日からのアクションプランを作る
- V. 全体のまとめと質疑応答

※当日は会場のみでのご参加となります。

講師メッセージ

2026年診療報酬改定を見据えた準備が求められる中、皆さんのリハビリ部門はどこに舵を切る予定でしょうか?リハビリに関しては、今後、強化される分野と削減される分野が明確になりました。しかし、収益も単位数も上がらないリハビリ部門の特徴は「この変化に気づいていない」のです。これから2040年に向けて、報酬制度だけではなく、人口動態の激変、地域ニーズの変化などリハビリ部門にとって、大きなイベントが控えています。本当にこれから「伸びてゆくリハ部門」と「落ち行くリハ部門」に二極化するの間違いありません。今回は、私が20年近く実践してきたコンサルティング手法を公開し、2040年までのロードマップを1日で作り上げます。会場限定と人数限定の企画になります。ぜひ、お早めにお申し込みください。 三好 貴之

参加料

	【税込】	本体価格
HMS会員(法人・個人会員)	31,680円	(28,800円)
(購読会員)	33,440円	(30,400円)
一般	35,200円	(32,000円)

※参加料には昼食代を含みます。

申込日 月 日

FAX.03-6910-2878

11月28日(金)

リハビリ部門管理者の次世代リーダー育成講座 申込書

住所	〒			「申込欄」に必要事項をご記入の上、FAXにてお送りください。 折り返し請求書をFAXいたします。	
法人及び施設名				※参加料は、下記指定口座にお早めに(原則 開催1週間前までに)お振込み下さい。 ※ご入金確認後、「受講票」「会場地図」をお送りいたします。 ※振込名義は入金照合のためなるべくご記入ください。	
TEL		FAX		振込名義() 振込先:三井住友銀行 本店営業部 普通預金 7577162 Webからの 名義:カ)ホケンイリョウフクシサービスケンキュウカイ お申込はこちら→	
参加者(送付先)氏名	所 属	役 職	e-mail (必ずご記入ください。)		



【ご注意】お申し込み後のキャンセルは準備の都合上開催8日前迄とさせていただきます。また催行人数を満たさない場合は、中止となる場合がございます。その場合はセミナー開催日の10日前迄にご連絡させていただきます。(バック旅券等の保証は致しかねます。)